



Maximilian Herz (r.) mit seinem Vater Guido: „Die Kombination aus meiner jungen Kraft und der langjährigen Erfahrung meines Vaters schafft eine einzigartige Führung, die nachhaltiges Wachstum ermöglicht.“



„Wir nehmen Marktkräfte ernst, passen unser Geschäft konsequent an und sichern so auch in herausfordernden Zeiten unsere Marktposition.“



Timo Eigenblut (r.), CEO der WiCAM Gruppe, erkannte früh das Potenzial globaler Expansion und setzt dabei auf HerzRobotics.

Industrieller Wandel

Wer gestaltet, führt ...

Die HerzRobotics GmbH entwickelt für Unternehmen und Stiftungen im industriellen Bereich starke Marken, digitale Geschäftsmodelle und effiziente Strukturen – von der strategischen Beratung bis zur technischen Umsetzung.

Maximilian Herz spricht mit Top Magazin über die HerzRobotics GmbH – und darüber, wie das Unternehmen in herausfordernden wirtschaftlichen Zeiten sowohl bei seinen Kunden als auch im eigenen Haus durch den Vertrieb von Softwareprodukten und passender Dienstleistungen für Stabilität und nachhaltiges Wachstum sorgt.

Top Magazin Köln: Herr Herz, die HerzRobotics GmbH unterstützt Industrie und Stiftungen bei technologischen und strategischen Transformationen. Welcher Gedanke treibt Sie an?

Maximilian Herz: Wir betrachten Unternehmen ganzheitlich: Marke, Technologie, Softwarelandschaft, Geschäftsmodelle und internationale Positionierung. Die HerzRobotics GmbH besteht aus zwei starken Säulen: unserem wachsenden Consulting-Geschäft und der Plattform *blechwelt.com*, über die wir CAD/CAM-Software unserer Partner vertreiben und implementieren. Unser Alleinstellungsmerkmal: Strukturen schaffen, die langfristig funktionieren – unabhängig von der Konjunktur.

Top: Wie unterstützen Sie Ihre Kunden in herausfordernden Zeiten?

Herz: Wir verstehen uns nicht als Krisenagentur, sondern als langfristiger Partner. Unser Team arbeitet eng mit den Kunden zusammen, um Veränderungen am Markt früh zu erkennen und konsequent umzusetzen. Ein Beispiel ist WiCAM: Gemein-

sam mit der Geschäftsführung haben wir früh die strategische Basis verbreitert – unter anderem durch einen konsequenten Fokus auf Bestandskunden. Dort entstehen verlässliche wiederkehrende Erlöse. Gleichzeitig haben wir mit unserer Expertise dazu beigetragen, moderne Cloud-Strategien und eine globale Ausrichtung zu entwickeln, die das Neukundengeschäft stärken. Das wirkt heute: WiCAM wächst weiter, obwohl der heimische Industriesektor stagniert.

„Global gesehen ist die industrielle Produktion stabil – entscheidend ist, wo sie stattfindet.“

Top: Welche Rolle spielen dabei Führung und Erfahrung?

Herz: Mein Vater Guido Herz bringt jahrzehntelanges technisches

Know-How mit. Ich selbst komme aus dem kaufmännischen Bereich. Mit unternehmerischem Verständnis, analytischem Denken und modernem Blick auf Vertrieb und Skalierung erkennen wir früh, an welchen Stellschrauben Wachstum ausgelöst wird. Genau diese Expertise macht die HerzRobotics GmbH stark.

Top: Sie beraten nicht nur Industrieunternehmen, sondern auch Stiftungen. Welche Bedeutung haben diese für die Industrie?

Herz: Stiftungen sind schon immer wichtige Akteure im Innovationsumfeld. Sie agieren als Kapitalgeber, Botschafter und Brückenbauer zwischen Industrie, Forschung und Bildung. Wir begleiten mehrere Organisationen dabei, ihre Projekte so auszurichten, dass technologische Entwicklung und gesellschaftlicher Nutzen miteinander

verbunden werden – und setzen dabei auf ein starkes Netzwerk aus langfristigen Kooperationen.

Top: Wo sehen Sie heute die größten Entwicklungschancen für Unternehmen?

Herz: Der Boden unter unseren Füßen bewegt sich heute schneller denn je. Unternehmen müssen ihre Geschäftsmodelle – von Standortentscheidungen bis zum Vertrieb – neu ausrichten, ohne dabei bewährte Strukturen zu gefährden. Genau an diesem Punkt wird Erfahrung zum entscheidenden Faktor. Die größten Chancen entstehen dort, wo Cloud-Technologien, internationale Skalierung und moderne Vertriebsmodelle intelligent zusammenspielen.

Top: Was unterscheidet die HerzRobotics GmbH von klassischen Beratungsagenturen?

Herz: Der Unterschied, der zählt: Wir handeln. Unsere Strategien werden im Team umgesetzt und führen zu klar messbaren Ergebnissen. Das heißt: Wenn Sie zu uns kommen und wissen möchten, wie Sie mit Ihrem Industrieunternehmen international wachsen können, erhalten Sie keine theoretischen Modelle, sondern konkrete Maßnahmen, die in der Praxis funktionieren. ■

HerzRobotics GmbH

Sebastianstraße 38, 53115 Bonn

Telefon (02 28) 76 38 97 94

E-Mail info@herzrobotics.com

Web www.herzrobotics.com